

# Livret ①



## Bienvenue chez Herbalife



# La réussite, un état d'esprit





# HERBALIFE®

## Faire le bon choix

Il n'est pas toujours facile de franchir le pas pour changer de cap.

Savez-vous qu'il faut plusieurs milliers d'Euros pour démarrer une entreprise de taille moyenne, et que la plupart des nouvelles entreprises font faillite dès la première année ? Avec la société Herbalife, vous n'avez pas à vous en soucier. Aucun impératif de stock, pas de frais généraux et nul besoin d'un investissement de départ, hormis votre Kit du Distributeur.

Que ce soit parce votre emploi actuel ne vous offre aucune perspective d'avenir ou parce que vous avez besoin de revenus complémentaires, la société Herbalife vous offre une opportunité hors normes. Etre libre d'exercer une activité depuis votre domicile, d'être votre propre patron, de gérer votre temps de travail comme vous l'entendez. Finis, les trajets interminables pour aller au travail. Finies les longues séparations avec votre famille et la peur du chômage. Votre activité Herbalife vous permet d'exercer votre activité autant ou aussi peu que vous le souhaitez. A vous de décider de votre implication et des revenus que vous voulez gagner. Herbalife, c'est travailler dur, certes, pour gagner des revenus substantiels, mais c'est travailler intelligemment, c'est s'amuser, réaliser ses rêves et apporter du bonheur dans la vie des autres.

## Que demander de plus ?



## Qui était Mark Hughes ?

Mark est né dans une famille modeste et n'a pas fait beaucoup d'études, même s'il était extrêmement intelligent, ce qui lui a permis de rencontrer des gens provenant de tous les horizons. Il aimait motiver, être une source de confiance en soi et de réussite.

Suite au décès de sa mère d'une surconsommation accidentelle de coupe-faim, Mark Hughes a créé la société Herbalife pour aider les gens à contrôler leur poids d'une manière efficace et sans risque.

Intrigué par les remèdes à base de plantes qu'il avait découverts en Chine, et avec l'aide de plusieurs experts nutritionnistes, Mark a mis au point une formule de contrôle du poids qui allait aider des millions de personnes dans le monde entier.

La société a fait du chemin depuis le jour où Mark a commencé à vendre depuis le coffre de sa voiture ce qui reste encore aujourd'hui le produit phare de la société Herbalife, la Formula 1 - Boisson Nutritionnelle. La société Herbalife doit aujourd'hui sa réussite planétaire non seulement à la qualité de ce produit, mais aussi au charisme et au dynamisme extraordinaire d'un homme.

La société Herbalife rend chaque année hommage à cet homme en organisant une Journée Mark Hughes.



# Avec Herbalife, vous pouvez ...

- Jouir d'une plus grande liberté
- Gagner des revenus complémentaires
- Profiter de votre famille
- Être votre propre patron
- Aider les autres

... et réaliser tous vos rêves !



# Voir les choses en grand



En rejoignant la société Herbalife, vous intégrerez une formidable organisation internationale, particulièrement fière d'être cotée à la bourse de New York (NYSE). Un réseau de plus d'1.9 million de Distributeurs Indépendants épaulés par une équipe de management impliquée.

Aujourd'hui, la société Herbalife est présente dans plus de 72 pays avec plus d'1.9 million de Distributeurs Indépendants avec plus de 2,5 milliards d'euros annuels de recettes.

Et nous n'avons pas l'intention de nous arrêter là. La société Herbalife part constamment à l'assaut de nouveaux marchés et développe sa présence partout dans le monde.

Avec 30 ans de succès derrière nous, nous sommes bien positionnés pour remplir notre objectif qui consiste à aider les gens à améliorer leur qualité de vie.

Notre programme de contrôle poids offre une solution idéale pour les consommateurs conscients de l'obésité dans le monde entier. Elle simplifie comme jamais la façon de recrutement et de vente au détail.

# Profitez ...



- **D'un vaste réseau de soutien**
- **D'une activité en pleine expansion avec un énorme potentiel de croissance**
- **Des occasions de voyager à l'étranger**
- **Des formations dispensées par les meilleurs Distributeurs du monde entier**
- **De l'émulation, de la motivation et de l'élan d'un travail d'équipe !**

# Éliminez les intermédiaires ...



## et récoltez les bénéfices !

La société Herbalife fait de la vente directe. Cette méthode de vente vous permet de gagner de l'argent en court-circuitant les intermédiaires. Comment ? Parce que la vente directe permet de diffuser les produits directement auprès du consommateur.

La vente directe est un circuit de distribution dynamique et en pleine expansion que vous avez eu la chance de découvrir au bon moment.

En 2007, on estime que la vente au détail à travers le monde a représenté plus de 114 milliards de dollars générés par les activités de plus de 62 millions de Distributeurs Indépendants.

De plus, le chiffre d'affaires généré par l'industrie de la vente directe dans le monde a dépassé les 865 milliards de dollars entre 1998 et 2007.\*

La société Herbalife est membre de l'Association américaine de vente directe Direct Selling Association (DSA), ce qui signifie que nous nous engageons à respecter le code de conduite extrêmement strict édicté par cette association professionnelle qui veille à la protection du consommateur, et notamment, à ce qu'il ne soit pas trompé. Nous attachons une grande importance à la satisfaction de la clientèle car c'est elle qui nous a permis de bâtir cette société et qui nous permet aujourd'hui d'enrichir notre offre.

Le code de l'Association de vente directe a été approuvé par l'office américain du commerce équitable qui y voit un modèle de bonnes pratiques.

\* Chiffres obtenus auprès de la fédération mondiale des associations de vente directe.



# Vente directe

Les avantages pour vous ...

- **L'occasion d'être votre propre patron**
- **Des revenus flexibles vous donnant la possibilité d'exercer votre activité où vous voulez, quand vous le voulez**
- **La chance de vendre des produits de qualité et de fournir un service individuel exceptionnel**
- **Des normes de régulation plus strictes que dans le secteur de la vente au détail**

**Garantie client : satisfait sous 30 jours ou remboursé par votre Distributeur Indépendant Herbalife.**

Tout faire pour satisfaire nos clients.





# Les formes généreuses de l'Europe

Le moment d'exercer votre activité avec Herbalife ne pouvait être mieux choisi. Vous avez vu les unes des journaux. Vous avez lu les articles. Dans le monde entier, le problème du poids est devenu sujet d'actualité.

## Pourquoi une telle surcharge pondérale ?

- La technologie réduit l'exercice physique
- La prospérité conduit à une surconsommation
- Les portions sont de plus en plus grandes
- Nous mangeons trop d'aliments source de « mauvais » glucides et de « mauvaises » graisses

Selon une étude récente commandée par Herbalife afin de donner aux Distributeurs un aperçu des tendances nutritionnelles dans le monde entier, les Européens prennent de plus en plus de poids tout en restant convaincus qu'ils seront plus minces dans 5 ans. 65 % en moyenne estiment aujourd'hui être en surcharge pondérale, mais seulement 37 % pensent qu'ils le seront encore dans 5 ans.\*

La réponse d'Herbalife à ce dilemme des temps modernes est un programme de gestion de poids consistant tout simplement à rappeler quelques principes élémentaires, comme manger des aliments de qualité divers et variés tels que les fruits et les légumes, boire 1,5 litre d'eau chaque jour, faire de l'exercice, dormir et se détendre, le tout agrémenté des nombreux produits Herbalife.



\*Chiffres provenant de l'étude Herbalife réalisée par l'institut de sondage AC Nielson.

# Optimisez votre bien-être par la nutrition

Chez Herbalife, nous pensons qu'il est essentiel que vous apportiez à votre organisme l'ensemble des nutriments dont il a besoin mais également les bonnes quantités. Certains nutriments sont directement présents dans les aliments. D'autres sont plus difficiles à trouver. Il est bien sûr indispensable d'adopter une alimentation variée et équilibrée. Néanmoins, diverses circonstances, nos rythmes de vie ou nos choix, nous poussent souvent à négliger cet aspect. L'apport de complément peut alors se révéler très utile.

En parallèle avec de bonnes habitudes alimentaires, telles que manger 5 portions de fruits et légumes par jour, réduire votre consommation de produits trop sucrés, trop salés et trop gras, il est important que vous pratiquiez une activité physique régulière, que vous buviez suffisamment.

Lorsque vous avez atteint votre objectif personnel, vous devez maintenir vos efforts. C'est là qu'Herbalife intervient. Prenez le temps de parler à votre Distributeur indépendant Herbalife dont le rôle est de vous aider et vous conseiller. Il/elle saura vous épauler et vous accompagner afin que vous restiez motivé sur le long terme.



# Prendre plaisir à rester en forme

## Les principes d'Herbalife pour un mode de vie équilibré et actif :

- Une alimentation équilibrée et variée au profit d'une bonne nutrition. C'est-à-dire le juste équilibre et les quantités appropriées de macro et de micro nutriments répondant aux besoins de chacun en fonction de l'âge, du sexe, du poids, du métabolisme, du niveau d'activité physique et des objectifs personnels notamment :
  - La stabilisation de poids
  - Le contrôle de poids
  - Gain de poids
  - Une plus grande vitalité
  - Se maintenir en forme en pratiquant une activité physique
- Des repas et des en-cas équilibrés et nutritifs en quantité raisonnable au cours de la journée pour aider à réguler les ressources en énergie et reconstituer les réserves en nutriments
- 5 portions de fruits et légumes chaque jour pour profiter de leurs bienfaits nutritionnels et de leurs propriétés antioxydantes.
- Une bonne hydratation – 1,5 litres d'eau par jour
- Une activité physique régulière, du repos et de la relaxation : au moins 30 minutes d'activité physique modérée à intense chaque jour et au minimum 7 heures de sommeil réparateur par nuit.



# Une bonne nutrition à long terme

## **L'alimentation est l'affaire de toute une vie ... et c'est le cas avec Herbalife.**

Depuis notre naissance et durant toute notre vie, l'alimentation joue un rôle essentiel dans notre bien-être. Nous avons tous besoin de vitamines et de minéraux pour grandir, pour nous développer et pour rester en forme. Parce que notre corps est en constante évolution, nos besoins nutritionnels varient. La société Herbalife sait bien qu'en matière d'alimentation, un produit particulier ne convient pas à tout le monde.

Nos produits de Nutrition Ciblée vous apportent le soutien dont vous avez besoin pour être et vous sentir bien, quel que soit votre mode de vie ou votre âge.

Vous pouvez recommander à vos clients de prendre les produits de Nutrition Ciblée seuls ou dans le cadre d'un programme de contrôle de poids personnalisé pour mettre le doigt sur leurs besoins spécifiques. Tout y est, des toniques légers facilitant la digestion aux compléments nutritionnels puissants pour améliorer vos performances sportives.



# Reportez-vous à notre Brochure Produits et formations pour une bonne alimentation et un mode de vie sain et actif.





# Révéler votre beauté de l'intérieur comme de l'extérieur !

Regardez donc autour de vous. Combien de produits de soin du corps voyez-vous chaque jour ? Tout le monde se lave les cheveux, prend une douche ou un bain. Tout autour de vous, il y a des gens auxquels vous pouvez proposer les produits de Nutrition Externe Herbalife.

La gamme de produits de Nutrition Externe Herbalife favorise un corps resplendissant de l'extérieur à l'intérieur :

- **Essentiel Visage – Nourifusion™**
- **Soins Revitalisants – Radiant C™**
- **Soins Fermeté Corps - Lotion Gommante pour le Corps et Crème Contour du Corps**
- **Soin Anti-Age – Skin Activator™**
- **Soins Corps et Cheveux pour toute la famille – Herbal Aloe**
- **Parfums – Senteurs Herbalife**





# Nutrition externe

Tout le monde a besoin de prendre soin de son corps et de sa peau, compte tenu des effets ...

- du soleil, du vent, de la chaleur, du froid et de la pollution
- de la cigarette, de l'alcool, des médicaments, d'une mauvaise alimentation
- du stress et de l'anxiété
- du vieillissement

Tous ces facteurs ont pour effet d'assécher, d'irriter, de brûler ou de boucher les pores de la peau. Ils peuvent même affaiblir et détruire les cellules et réduire la douceur, l'élasticité et la capacité de régénération de la peau.

Herbalife a mis en place toute une gamme de produits convenant à chaque type de peau – allant des produits de soins du corps et des cheveux Herbal Aloe, aux effets restructurants de notre produit le plus populaire, Skin Activator, en passant par notre lotion gommante pour le corps ou notre crème contour du corps – vous trouverez toujours un produit pour satisfaire vos clients.



# Une nouvelle silhouette

## Les témoignages... la meilleure preuve

### Nathalie Duchosal, France

« Les produits Herbalife font partie de mon quotidien : mon poids est stable et la vitalité ne me quitte plus ! Avant de connaître la société Herbalife et ses produits, j'étais une personne fatiguée et ayant toujours connu des problèmes de poids. »

« J'ai donc décidé d'utiliser le programme de contrôle de poids Herbalife. A ma grande surprise, j'ai, avant même de contrôler mon poids, connu un regain de vitalité incroyable, un réveil plus facile le matin, et au fil des semaines, je me suis sentie nettement plus détendue et sereine.



*J'ai commencé par prendre les shakes de Formula 1, parfum Chocolat et Fruit Tropical, accompagnés de compléments alimentaires comme Formula 2 - Complexe Multivitaminé, le Complément à base de Fibres ainsi que Cell-U-Loss et la Boisson à Base de Thé et d'Extraits Végétaux. »<sup>1</sup>*

« Ce concept de Nutrition Optimisée m'a incité à reprendre une activité physique, que je pratique toujours d'ailleurs: chaque jour je fais de la gym et/ou de la natation. Bien sûr, je pense à m'hydrater avec la boisson isotonique H<sup>3</sup>O Pro™ durant l'effort ! »<sup>2</sup>

« Mon programme m'a également permis de reprendre de bonnes habitudes alimentaires qui profitent d'ailleurs à toute la famille ! Je mange plus de fruits et légumes, moins gras et moins sucré et je pense à boire suffisamment d'eau. En associant les produits, une activité physique régulière et un style de vie équilibré et actif, j'ai pu atteindre mes objectifs en termes de contrôle poids, et je maintiens mon poids depuis plus de 4 ans. »<sup>2</sup>

« Aujourd'hui, j'utilise le Programme Bien Etre au quotidien - un programme composé de trois produits qui m'aide à prendre soin de ma nutrition tout au long de l'année. J'y associe également d'autres produits comme Cell Activator et VegetACE selon mes besoins et mes activités. »

- Shakes de Formula 1 Herbalife
- Formula 2 – Complexe Multivitaminé
- H<sup>3</sup>O Pro™

<sup>1</sup> Contient de la caféine.

<sup>2</sup> Ces résultats ne sont pas systématiques. Ils peuvent varier en fonction des individus. Le Programme Herbalife peut vous aider à contrôler votre poids ou affiner votre silhouette dans le cadre d'une alimentation à apport calorique contrôlé. Les résultats sont obtenus par le suivi d'un programme Herbalife qui inclut le retour à des habitudes alimentaires équilibrées et la pratique d'une activité physique régulière.

## Isabelle Rochat, Suisse

*« Avec Herbalife nous pouvons envisager notre avenir sereinement! Lorsque nous avons connu les produits Herbalife, nous cherchions avec mon mari une solution pour contrôler notre poids. J'ai tout de suite été séduite par la facilité du programme Herbalife et par le coaching qui nous avez été proposé. J'ai ainsi réussi à contrôler mon poids tout en reprenant de bonnes habitudes alimentaires et je pratique régulièrement la marche nordique. »*

*« J'adore démarrer ma journée avec un savoureux shake de Formula 1 auquel j'ajoute des fruits frais ! Je peux varier les recettes grâce aux différents arômes des produits. J'aime également boire la Boisson Instantanée à base de Thé<sup>1</sup>, arôme framboise. Boire cette Boisson et boire de l'eau, participe à la couverture quotidienne de mes besoins en eau. J'y ajoute également la Boisson Aromatisée à l'Aloe Vera. »*

*« Enthousiasmés par nos résultats, nous avons décidé de devenir distributeur indépendant. Mon mari est moniteur d'auto-école indépendant. De formation je suis cadre de l'enseignement infirmier. D'abord à temps choisi puis à temps complet, je prends plaisir à développer mon activité. »*

*« Grâce aux différents systèmes de formation et l'aide de mes coachs, j'ai pu bâtir une clientèle, un réseau de distributeurs et avoir aujourd'hui le plaisir de travailler depuis chez moi. Cela nous a permis d'être présents pour notre enfant, aujourd'hui jeune adulte. »*

- Shakes de Formula 1 Herbalife
- Boisson Instantanée à base de Thé et d'Extraits Végétaux<sup>2</sup>
- Boisson Aromatisée à l'Aloe Vera.



<sup>1</sup> Ces résultats ne sont pas systématiques. Ils peuvent varier en fonction des individus. Le Programme Herbalife peut vous aider à contrôler votre poids ou affiner votre silhouette dans le cadre d'une alimentation à apport calorique contrôlé. Les résultats sont obtenus par le suivi d'un programme Herbalife qui inclut le retour à des habitudes alimentaires équilibrées et la pratique d'une activité physique régulière.

<sup>2</sup> Contient de la caféine.

# Une nouvelle silhouette !

Les témoignages... la meilleure preuve !

## Martyn Farmer, Royaume-Uni

« J'avais un emploi très prenant qui impliquait de nombreux déplacements. De surcroît, j'avais de mauvaises habitudes alimentaires et ne pratiquais aucune activité physique. »

« En 1990, mon père a commencé à changer : il était en pleine forme ! Je lui ai donc demandé ce qu'il avait fait pour parvenir à ce résultat. Pour ma part je n'étais pas en grande forme. »

« Ma capacité de travail commençait à s'en ressentir : j'avais des problèmes des poids, je manquais d'énergie et je me sentais de plus en plus frustré. Ma recette habituelle qui consistait à courir plus et manger moins ne fonctionnait plus. »

« Sur les conseils de mon père, j'ai donc commencé à suivre un programme de contrôle de poids Herbalife. C'était un programme simple à suivre, en particulier lors de mes déplacements, et les résultats étaient plus que satisfaisants. Mes fringales ont cessé et la cerise sur le gâteau, j'ai retrouvé toute mon énergie. »

« Je maintiens mon poids depuis presque 20 ans et j'ai le sentiment d'être au top de ma forme, grâce à un style de vie actif et équilibré. Je fais de l'escalade tous les ans dans les Alpes avec des amis, du vélo, du ski et je cours dans les collines environnantes. »

- Shakes de Formula 1 Herbalife
- Fiberbond
- N.R.G. – Nature's Raw Guarana



Ces résultats ne sont pas représentatifs en effet les résultats individuels peuvent être fluctuants.

## Irina Medvedeva, Russie

« Avec un emploi du temps très serré, j'avais pour habitude de sauter des repas. Depuis que j'utilise Formula 1, j'ai remarqué que j'avais plus d'énergie. Je commence ma journée par un délicieux Shake de Formula 1 Herbalife. J'ai affiné ma silhouette et j'ai l'impression d'avoir 10 ans de moins ! »

« J'ai commencé avec certains produits de Nutrition Externe Herbalife. Ensuite, j'ai adopté le shake de Formula 1 puis la Boisson Instantanée à base de Thé et d'Extraits Végétaux\* et la Préparation pour Boisson aromatisée à l'Aloé Vera. A présent j'utilise toute une gamme de produits Herbalife.

Autrefois, avec un emploi du temps très chargé, j'avais pour habitude de sauter le petit-déjeuner et le déjeuner. Je compensais en mangeant en grande quantité tard le soir, ce qui n'est bien sûr pas idéal. Aujourd'hui, je prends quelques minutes pour me préparer un délicieux shake Herbalife. Avec Formula 1, je me sens en forme, contrôle mon poids et complète mes revenus en exerçant l'activité de Distributrice Indépendante. Mon enthousiasme et mon énergie déteignent sur mes collaborateurs et nous nous investissons avec passion dans cette activité !

Avec un style de vie équilibré, associé aux produits Herbalife, je me sens chaque jour en pleine forme. Je pratique régulièrement le badminton et le yoga et j'ai retrouvé mon pep au quotidien !

- Préparation pour Boisson Aromatisée à l'Aloé Vera
- Shakes de Formula 1 Herbalife
- Gamme Skin Activator™
- Boisson instantanée à base de thé et d'extraits végétaux.



\* Ces résultats ne sont pas systématiques. Ils peuvent varier en fonction des individus. Le Programme Herbalife peut aider à contrôler votre poids ou affiner votre silhouette dans le cadre d'une alimentation à apport calorique contrôlé.

\*\* Les témoignages financiers présentés ci-dessus s'appliquent aux personnes présentées. Ils ne sont pas représentatifs du revenu moyen et ne garantissent pas votre propre revenu. Vos revenus dépendent de divers facteurs tels que vos talents commerciaux, vos efforts et le temps que vous investissez dans votre activité.

\*\*\* Ces résultats ne sont pas représentatifs en effet les résultats individuels peuvent être fluctuants.

# Soutien des sportifs

Depuis de nombreuses années, Herbalife propose aux sportifs de tout niveau un apport nutritionnel afin de leur permettre d'atteindre leurs meilleures performances physiques.

Herbalife utilise des antioxydants puissants, ainsi que le pouvoir des protéines pour aider ses clients à obtenir l'avantage nutritionnel qu'ils recherchent.

## Attila Vajda, canoéiste professionnel

Adolescent, Attila était Champion d'Europe Junior et a remporté de nombreux prix prestigieux. Herbalife est fier d'être depuis quelques années son partenaire. Sa médaille de bronze aux Jeux Olympique de 2004 en a fait une véritable star dans son pays d'origine, la Hongrie.

En 2005, sa nouvelle célébrité l'a distrait de ses objectifs et ses performances en ont pâti. Mais en 2006 Attila s'est remis à l'ouvrage et a repris un style de vie actif et équilibré qui a porté ses fruits : il a remporté la médaille d'or aux Jeux Olympiques d'Été de Beijing à la course en ligne.

« Herbalife véhicule un message prônant une nutrition équilibrée pour un style de vie actif, » précise Neil Spiers, Vice-Président Herbalife pour l'Europe du Nord. « Attila Vajda est un athlète doué qui a conscience de l'importance d'une alimentation équilibrée dans la réussite de ses objectifs sportifs. Il est un représentant idéal de notre marque et suscite un vif intérêt auprès des Distributeurs Indépendants en Europe. »



Attila Vajda

Avec Herbalife comme partenaire nutritionnel officiel, Attila a parfaitement compris l'importance du contrôle de poids et de l'énergie. Il utilise nos produits, et voici ce qu'il en dit : « Quand je me sens fatigué et que je ne parviens pas à me concentrer pendant l'entraînement ou les compétitions, je prends Liftoff®. »



## Les principes d'Herbalife en matière de soutien aux sportifs



**Approvisionnement** – les glucides sont essentiels pour que vos muscles disposent de l'énergie dont ils ont besoin pendant toute la durée d'une compétition. Les glucides augmentent vos réserves de glycogènes, c'est-à-dire le capital énergie dans lequel vous pouvez puiser à tout moment durant une rencontre sportive. Mais plusieurs sources de glucides vous sont nécessaires, notamment des glucides complexes comme le blé complet, les pâtes, les céréales ou le pain, l'avoine, voire les fruits secs. Si vous êtes nerveux avant une course ou une compétition et si vous pensez ne rien pouvoir avaler, essayez un substitut de repas protéiné, comme le shake de Formula 1 Herbalife. Les shakes sont riches en glucides, protéines, vitamines et minéraux et peuvent être mélangé à du lait demi-écrémé, pour changer de stratégie nutritionnelle.



**Réapprovisionnement** – pendant ou après l'exercice, les barres aux protéines Herbalife constituent un moyen simple et idéal de réapprovisionner les besoins de votre corps en protéines. Elles permettent de remplacer les glucides (sous forme liquide ou solide) immédiatement après l'exercice, dans le cadre d'une stratégie de récupération normale. Les barres aux protéines Herbalife contiennent 10 grammes de protéines et environ 16 grammes de glucides. Il est donc important de compléter cet apport par une source supplémentaire en glucides.



**Régénération** – les protéines sont un nutriment essentiel à la régénération des cellules. Chaque seconde, votre corps régénère près de cinq millions de cellules. C'est le processus naturel de la vie et de la respiration. Lorsque vous faites du sport, vos muscles sont encore plus sollicités et un plus grand nombre de cellules meurent. Les protéines, en tant qu'acides aminés, permettent une régénération plus rapide et plus efficace des fibres musculaires. Vous pouvez utiliser un complément sous forme de poudre de protéine de soja de grande qualité pour augmenter votre niveau de protéines, comme la Formula 3 – Personalised Protein Powder<sup>1</sup>. Les protéines permettent aussi de développer une masse musculaire maigre, ce qui est favorable à la pratique d'exercices.



**Récupération** – les sportifs créent une quantité importante de radicaux libres de par l'oxygène qu'ils utilisent pour produire de l'énergie. Les radicaux libres sont un produit dérivé naturel de ce processus, et selon plusieurs études, les radicaux libres pourraient endommager les cellules saines. Le corps est capable de se défendre tout seul contre ces radicaux libres en produisant lui-même des antioxydants. Les aliments frais et colorés comme les fruits, les légumes et la salade sont naturellement riches en antioxydants. Lorsque le besoin s'en fait sentir, un complément en antioxydants de qualité peut s'avérer utile pour combattre ces radicaux libres. Grâce aux aliments et aux compléments en antioxydants, le corps récupère plus rapidement, et les courbatures et la fatigue sont atténuées. Cela est très important lorsque vous disposez de peu de temps entre deux exercices.

<sup>1</sup> Préparation à base de protéines en poudre à base de protéines de soja et de petit-lait

# Vous aussi, vous le pouvez !

## Réussite, liberté et une vie de rêve

Les témoignages de certains de nos distributeurs membres du Chairman's Club ressemblent parfois à des contes de fées. Leur vie est néanmoins bien réelle. Ils ont atteint le sommet grâce à leur travail, leur détermination et leur persévérance.



Carol Lorenz et Alan Lorenz

Grâce à Herbalife, Carol et Alan Lorenz ont connu bien-être et liberté financière. Ils avaient du mal à joindre les deux bouts après avoir connu plusieurs déconvenues financières. Carol avait par ailleurs été victime d'un grave accident du travail.

Quand Carol a rejoint Herbalife, Alan n'était pas convaincu. Mais après avoir rencontré Mark Hughes, tout a changé. Six mois après être devenu Distributeur Herbalife, tous deux ont entrevu la possibilité de devenir numéro un au monde – ce qu'ils sont devenus !

Pour Carol et Alan, leur réussite est due à leur persévérance et à leur travail acharné. « Nous n'avons jamais eu à repartir de zéro, notre organisation a simplement grandi. Le prochain objectif est le Cercle des Fondateurs. »

Pour eux, une simple réunion ou une carte de visite constitue une nouvelle opportunité. « Les coïncidences, ça n'existe pas » disent-ils. « L'important c'est d'identifier les opportunités et de profiter des occasions qui se présentent. C'est là toute la différence. »



Markus Lehmann

Lorsque Markus Lehmann a découvert le concept Herbalife en 1991, il a été immédiatement séduit. « Je suis fasciné par les produits Herbalife. Plus ils sont appréciés, plus les commandes gonflent. J'ai tout de suite été enthousiasmé à l'idée de distribuer un produit sur un marché très vaste et si prisé. »

Au début, c'était le moyen rêvé de rembourser ses dettes. Quand il y repense, Markus raconte : « Je souris aujourd'hui quand je pense à cette époque. Une fois les premiers rêves exaucés avec une facilité déconcertante, ces derniers ont fait place aux rêves d'un style de vie meilleur (ex : une jolie maison, une Ferrari). Progressivement, mes rêves devenaient de plus en plus facile à réaliser.

Que représente Herbalife pour Markus aujourd'hui ? « Herbalife fait désormais partie de ma vie et cette activité m'assure à présent un avenir à l'abri du besoin, ainsi que la possibilité d'atteindre et de rencontrer des personnes dans le monde entier en leur donnant la chance de mener une existence heureuse et prospère ! »





### Yvonne et Martin Ernst

« Nous étions à la recherche d'une source de revenus complémentaires et nous savions que beaucoup de gens avaient réussi avec Herbalife. Leurs récits ont été une source de motivation pour nous, ils nous ont permis d'avoir plus confiance en nous. »

« Nous gardons toujours trois moments forts de notre carrière à l'esprit : le jour où Mark Hughes nous a remis le badge de l'Equipe du Président, le jour de notre admission au Chairman's Club à Munich par Markus Lehmann et lorsque nous avons remis aux parents de Martin leur badge de l'Equipe du Président.

« Au fur et à mesure que nous atteignons nos objectifs, nous réalisons que nos rêves pouvaient devenir réalité. Les produits Herbalife ont tout d'abord contribué à notre bien-être. Nous avons pu contrôler notre poids et nous sommes mis au sport. Aujourd'hui, nos rêves de faire les magasins sans nous fixer de limites ou de conduire des voitures de sport, sont devenus réalité. Nous vivons dans un grand appartement en ville et possédons une superbe maison sur la Côte d'Azur. Nous avons des employés qui font le ménage, les courses, entretiennent le jardin et accomplissent toutes les tâches que nous rechignons à faire. »

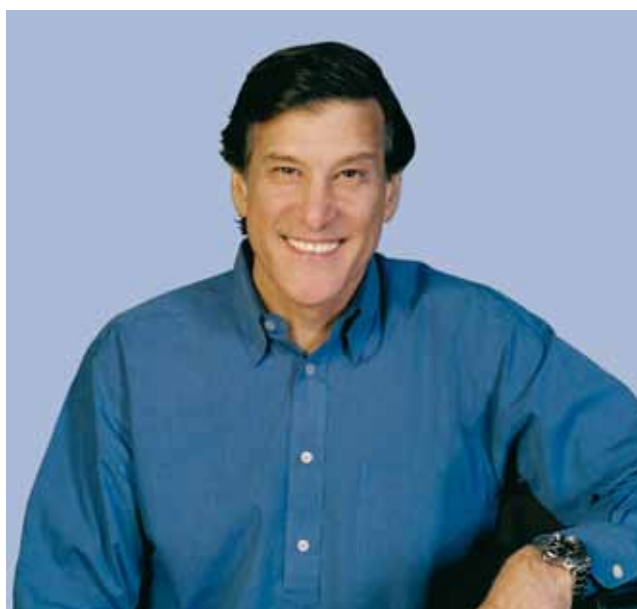


### Bea et Ronald Bos

Comme pour de nombreux distributeurs Herbalife, la principale motivation de Bea et Ronald Bos était de pouvoir devenir leur propre patron. Aujourd'hui, Bea et Ronald font partie du Chairman's Club d'Herbalife. Leur activité est principalement située aux Pays-Bas. Ils s'efforcent de donner l'exemple à toutes les personnes qu'ils rencontrent, et en particulier aux nouveaux distributeurs. Leur présence en tant que leaders est incontestée lors des divers meetings et événements, tels que les conférences téléphoniques du Chairman's Club, les réunions S&P, les commissions et les réunions S&P européens.

« Personnellement, je ne peux imaginer ce que serait ma vie sans Herbalife », dit Bea. « Tout comme aux premiers jours de notre activité, nous sommes toujours aussi impatients à l'idée de participer à une rencontre Herbalife, quel que soit l'endroit où elle a lieu et quelle que soit son importance. Nous adorons écouter de nouvelles histoires de réussite parce qu'elles nous touchent à chaque fois. Herbalife regorge d'opportunités qui sont sans cesse redécouvertes. »

# Vous aussi, vous le pouvez



**Amertat Cohn**

Amertat n'aurait jamais imaginé une telle réussite, lui qui est passé du statut de réalisateur de film documentaire en difficulté, à celui d'entrepreneur de stature internationale.

Lorsqu'il s'est installé à Los Angeles, ses recherches d'emploi en tant que réalisateur n'ont pas porté leurs fruits.

Un jour, Amertat est tombé par hasard sur l'opportunité commerciale Herbalife. Deux ans après être devenu Distributeur, Amertat a rejoint l'Equipe des Millionnaires. Il s'est ensuite installé en France, en développant son activité dans toute l'Europe, ainsi qu'en Thaïlande, en Inde et aux Etats-Unis.

Amertat a trouvé l'activité indépendante qui correspond parfaitement à son style de vie. « Mon activité Herbalife me donne la liberté de me consacrer à mes affaires quand je veux et où je veux, et de prendre du temps libre pour moi-même et ma famille. »



**Natália Ferreira**

En juillet 1992, après avoir participé à un événement avec Mark Hughes, Natália fut convaincue que son avenir serait avec Herbalife.

Tout en poursuivant ses études universitaires, elle exerçait son activité à temps choisi et se qualifia au bout d'un an en tant que membre de l'Equipe du Président.

« Je ne regrette vraiment pas de m'être investie dans l'Opportunité Commerciale Herbalife. Ces dernières années ont été merveilleuses ; j'ai atteint mes objectifs et mes rêves se réalisent », dit-elle.



### Pedro et Juliane Cardoso

Pedro Cardoso ne manque pas d'humilité. « Je suis un gars très simple » dit-il, « juste un Distributeur qui va tous les jours à la rencontre des gens pour leur parler des produits Herbalife. » Mais ce gars « très simple » a bâti une organisation de 12 500 Superviseurs. Comment a-t-il réussi ? Comme le dit Pedro : « J'ai trouvé une formule qui marche et ça fait 12 ans que je l'applique jour après jours. »

Ancien responsable de transport pour une grande société de produits cosmétiques, Pedro a démarré son activité Herbalife après avoir été invité par un ami à une réunion Herbalife.

« J'ai tout de suite su que la société avait mis en place une stratégie infaillible qui, si je l'appliquais, m'assurerait une belle réussite » se souvient Pedro.

Pedro se fait plaisir en s'achetant quelques jouets très chers – un yacht, des voitures, de belles maisons – mais sa plus grande récompense n'a pas de prix. « Je passe tout le temps que je veux avec ma femme et nos enfants, » dit-il. « Ils savent qu'ils peuvent toujours compter sur moi. C'est le plus gros avantage de cette activité. »



### Michaël Palmstierna Hamilton

Michaël Palmstierna Hamilton est un habitué de la réussite. Pendant 10 ans, l'athlète né en Suède a joué d'une carrière brillante en tant que joueur de squash professionnel à Paris. Il se souvient : « J'allais de succès en succès, et lorsque ma carrière a pris fin, j'ai pris la direction qui me semblait la plus logique : j'ai acquis un club de squash et de fitness. »

Cependant en un an, il s'est retrouvé au bord de la faillite avec plus d'un million de dollars de dettes. « Mais heureusement, » nous confie-t-il, « avant de mettre définitivement la clé sous la porte, un membre du Chairman's Club, John Tartol, est entré dans mon club et a changé ma vie à tout jamais. Au moment même où je mettais fin à mon activité, une nouvelle opportunité s'est littéralement présentée à moi. »

En très peu de temps il s'est retrouvé membre de l'Équipe du Président. C'est alors que Michael a véritablement pris conscience du potentiel illimité de l'activité Herbalife. « Mon organisation ne cesse de s'étendre dans le monde entier, » affirme-t-il.

# Vous aussi, vous le pouvez !



## Leon et Irina Waisbein

Léon Waisbein est né et a grandi dans le climat rude de la Sibérie. Après le lycée et le service militaire, il a été étudiant en médecine à l'université voisine où il a rencontré sa femme Irina.

Leur situation est devenue critique après la chute de l'Union soviétique qui a changé la vie de beaucoup de gens. Après mûre réflexion, ils ont décidé de s'installer en Israël et de rejoindre d'autres membres de leur famille déjà installés dans le pays. Ils ont été confrontés à toutes les difficultés que peuvent rencontrer un jeune couple : construire un foyer, l'absence d'emplois stables et fonder une famille.

S'efforçant de faire vivre leur famille, Léon et Irina n'ont pas pu continuer leurs études de médecine. Léon est alors devenu cueilleur d'oranges. « C'était super », se souvient-il, « le grand air, des oranges à volonté. Je n'ai jamais connu ça en Sibérie ! Le seul problème, c'était les chutes occasionnelles des orangers. »

Leur ami sibérien Nikolay Mill leur a fait connaître les produits et l'opportunité commerciale d'Herbalife®. Ses parents et sa grand-mère avaient eux aussi commencé à utiliser les produits. Ils ont tous atteint leurs objectifs. Léon a donc décidé de devenir Distributeur à plein temps.

Léon a veillé à ne jamais manquer un seul événement ou une seule qualification Herbalife. Dix huit Distributeurs de sa lignée inférieure l'ont rejoint à l'Extravaganza de 1993 à Barcelone en Espagne. Depuis, l'activité a pris une ampleur internationale. En 1994, Léon et Irina ont rejoint le Chairman's Club et aujourd'hui, 15 ans plus tard, ils sont membres du Cercle du Fondateur.



**HERBALIFE®**

# A la pointe de la recherche

Pour renforcer son engagement dans le développement de produits nutritionnels innovants, la société Herbalife a constitué une équipe impressionnante et réputée de chercheurs, scientifiques et experts en nutrition afin de guider ses recherches et son processus de développement.

## Représentant Scientifique en Chef

La présence dans ses rangs d'un représentant scientifique de renommée internationale conforte Herbalife dans son engagement pour la production de produits de nutrition et de gestion de poids de qualité. A ce poste récemment créé et correspondant à l'innovation de produits, Steve Henig, titulaire d'un doctorat, est chargé d'anticiper la vision et l'orientation du département Recherche & Développement de la société, ainsi que de l'innovation produit et du développement. Il supervise également le Comité International pour la Nutrition et est responsable de la qualité, de la sécurité et de l'efficacité des produits.

## Le Comité International pour la Nutrition

Présidé par le Professeur David Heber\*\*, titulaire d'un doctorat, le Comité International pour la Nutrition (NAB – Nutrition Advisory Board) a pour objectif de faire évoluer le secteur de la recherche en nutrition. Il se compose de scientifiques de renommée internationale, dont Louis Ignarro, lauréat du Prix Nobel\*. Ceci marque le début d'une ère nouvelle pour Herbalife qui impose le respect dans les communautés scientifiques du monde entier. Les scientifiques déjà maintes fois récompensés qui composent le NAB sont les moteurs des recherches que nous menons sur les produits et leur développement. Ils représentent une source précieuse de connaissances sur les bienfaits des produits et les programmes mis au point par la société Herbalife. Luigi Gratton est Vice-Président du Département Enseignement du NAB.

**Herbalife s'engage à explorer chaque jour davantage les limites de la nutrition...**



\* Le Prix Nobel est une marque déposée de la Fondation Nobel.

\*\*Les titres sont indiqués à des fins d'identification uniquement. L'Université de Californie a pour politique de ne pas apposer sa marque sur les produits ou services spécifiques.

## Steve Henig, Titulaire d'un Doctorat

Représentant Scientifique en Chef

- Expérience du management dans des entreprises d'envergure telles qu'Ocean Spray Cranberries, Inc. et ConAgra Grocery Products.
- Diplômé en recherche sur les aliments de l'Université de Rutgers



## David Heber, Titulaire d'un Doctorat

Président du Comité International pour la Nutrition Herbalife

- Professeur, UCLA, Département de Médecine\*\*
- Directeur, UCLA, Centre de Nutrition Humaine\*\*
- Directeur, UCLA, Unité de Recherche en Nutrition Clinique\*\*



## Luigi Gratton

Vice-président de la section Enseignement.

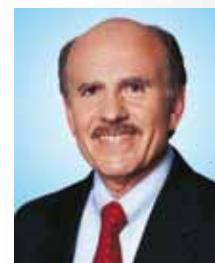
- Diplômé de l'American Board of Family Practice et de l'American Board of Physician Nutrition Specialists.
- Master en Santé Publique
- Médecin clinicien au Centre de Nutrition de l'UCLA, dans le cadre du Programme « l'Obésité, Facteur de Risque »\*\*



## Lou Ignarro, Titulaire d'un Doctorat

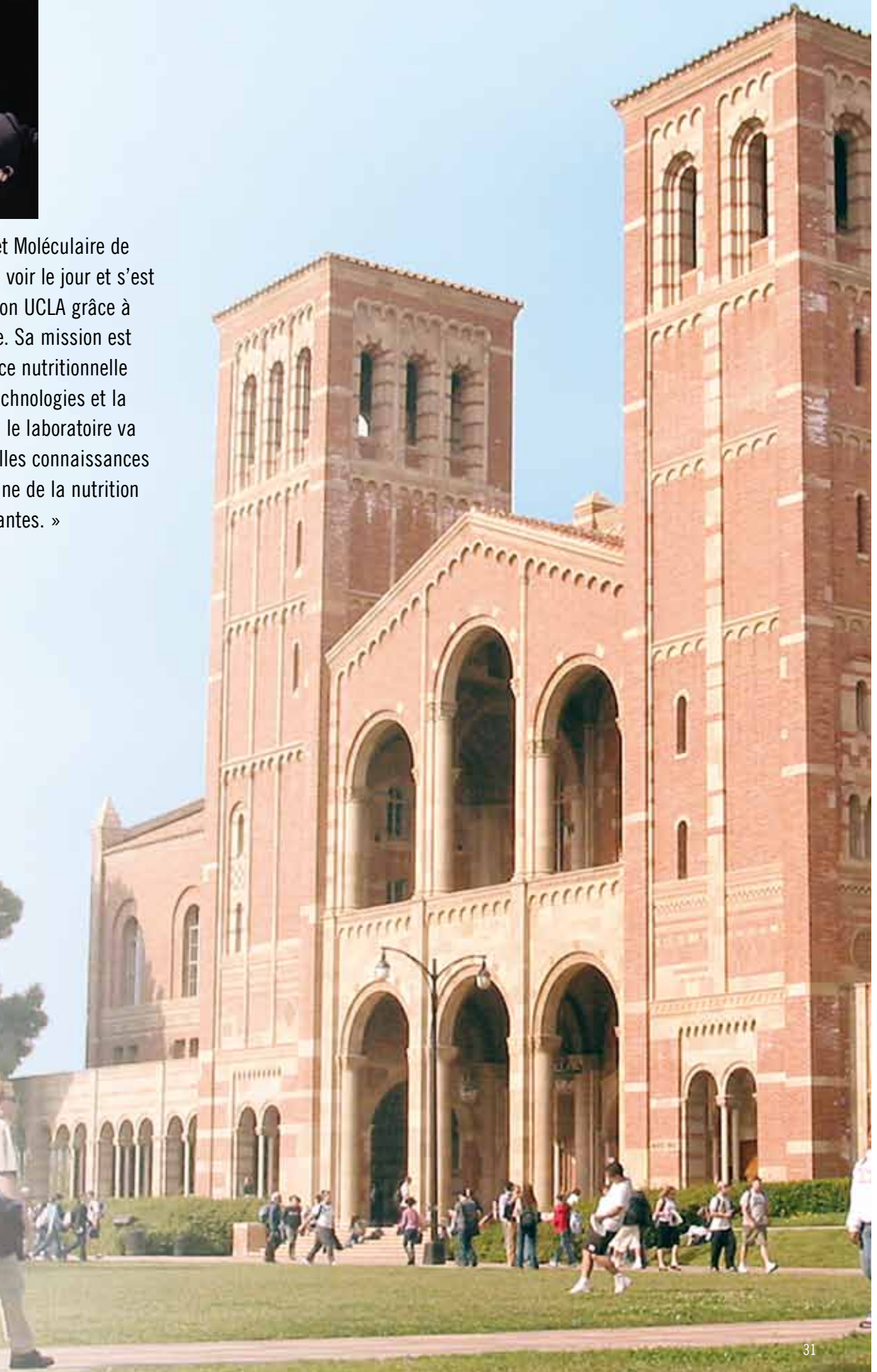
Lauréat du Prix Nobel\*

- Lauréat du Prix Nobel de Médecine en 1998
- Professeur émérite en Pharmacologie, UCLA, Ecole de Médecine\*\*
- Prix « Basic Research » de l'Association Américaine du Cœur (AHA) en 1998





« Le laboratoire Cellulaire et Moléculaire de Nutrition Mark Hughes a pu voir le jour et s'est installé au centre de nutrition UCLA grâce à un don généreux d'Herbalife. Sa mission est de faire progresser la science nutritionnelle en utilisant les nouvelles technologies et la recherche. En conséquence, le laboratoire va ouvrir la voie vers de nouvelles connaissances scientifiques dans le domaine de la nutrition et de produits à base de plantes. »



# Etes-vous prêt à créer votre autonomie financière?

En tant que salarié, vous travaillez en contrepartie d'un salaire et n'êtes payé que pour les heures effectuées.

Les chefs d'entreprise tirent les profits du temps et des efforts des autres.

C'est justement ce que la société Herbalife a à vous offrir !

Imaginez être payé maintes et maintes fois pour le travail que vous accomplissez aujourd'hui. Vous pouvez commencer dès maintenant. Bien entendu, les fruits que vous récolterez demain exigent beaucoup de travail aujourd'hui. Mais cela en vaut la peine lorsque vous pensez aux sommes qui sont en jeu. Avec Herbalife, il n'y a pas de limites !

**Les profits sont supérieurs aux salaires.  
Les salaires permettent de vivre, les profits permettent de faire fortune.**

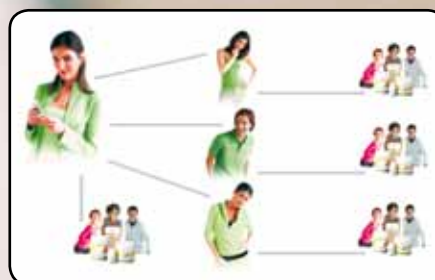
Jim Rohn. 1930 - 2009



## Comment ça marche ...

### Le pouvoir de la duplication !

Vous commencez votre activité en établissant une solide base de clients qui vous rapportent chaque mois des bénéfices sur les ventes. En même temps, vous recrutez naturellement des personnes qui rejoignent votre organisation. Vous les formez pour qu'ils fassent la même chose que vous. Vous leur apprenez aussi à recruter d'autres personnes pour les aider. Et très rapidement vous verrez votre organisation grandir ! En aidant et en formant ceux que vous parrainez et en leur montrant comment reproduire ce processus en aval, vous profitez d'un des meilleurs plans de rémunération de Distributeur Indépendant qui soit !



Vous pouvez commencer à percevoir des revenus complémentaires extrêmement rapidement, dès votre première vente !







# Opportunité commerciale internationale Herbalife

- **Bâissez une activité rentable à l'échelon local et international**
- **Aucune expérience ou formation préalable requise**
- **Investissement de départ limité**
- **Ni bureau, ni magasin, ni stock, exercez cette activité depuis votre domicile**
- **Exercez votre activité à votre rythme, à temps choisi ou à temps complet**
- **Recevez la formation et le soutien dont vous avez besoin pour atteindre vos objectifs**

## Percevez un revenu complémentaire en ...

- **Vendant des produits Herbalife**  
Vous seul fixez les limites de votre rentabilité.
- **Construisant votre organisation de Distributeurs Herbalife**  
L'un des Plans Marketing les plus rémunérateurs de l'industrie de la vente directe.

# Un très bon moyen de gagner sa vie

## Vous pouvez gagner :

**immédiatement des bénéfices sur les ventes  
(de l'ordre de 25 % à 50 %)**

- Des remises sur les ventes au détail aux clients.

**Des commissions sur les ventes en gros  
(jusqu'à 25 %)**

- La différence entre ce que vous payez pour les produits et ce que les distributeurs de votre organisation paient pour les produits.

**Des primes de Royalties (jusqu'à 5 %)**

- En tant que Superviseur, vous pouvez gagner une prime allant jusqu'à 5% du montant des commandes facturées aux Superviseurs des trois premiers niveaux actifs de votre organisation.



**Primes de production mensuelles (2 %, 4 %, 6 % ou 7 % sur le volume organisationnel)**

- Des primes payées aux membres de l'équipe des Tabulateurs.

**Primes annuelles**

- Une prime est versée aux meilleurs Distributeurs en reconnaissance d'une performance exceptionnelle.

**Qualifiez-vous pour des Vacances et des Événements de Formation spéciaux.**

- Des récompenses pour des performances exceptionnelles durant l'année.



**Plus :**

D'autres promotions spéciales et primes exceptionnelles tout au long de l'année !

# Comment percevoir des revenus issus des ventes au détail et en gros

## Vous, le Superviseur



Les Distributeurs de votre organisation achètent des produits en bénéficiant d'une

**remise comprise entre 25 % et 42 %**

Dans l'exemple ci-dessous, vous gagneriez la différence entre votre coût et le coût de votre Distributeur qui serait une commission de 25€

### Exemple de commissions

La différence entre votre remise et la leur devient  
**vous revenu sur les ventes en gros**

**Jusqu'à 25 % des ventes en gros**

## Vous, le Superviseur



achetez des produits avec **une remise de 50 %**

Prix de revente  
**100 €**

Votre coût  
**50 €**

Bénéfice  
**50 €**

Exemple de revenus de vente au détail à 50 %

Lorsque vous vendez ces produits  
**vous gagnez des revenus de vente au détail**

**50 % des ventes au détail**

## Vous, le Distributeur



achetez des produits avec une **remise de 25 % à 42 %**

Prix de revente  
**100 €**

Votre coût  
**75 €**

Bénéfice  
**25 €**

Exemple de revenus de vente au détail à 25%

Lorsque vous vendez ces produits  
**vous gagnez des revenus de vente au détail**

**25 à 42 % des ventes au détail**

La loi interdit à un promoteur ou à un participant à un plan commercial de persuader quiconque d'effectuer un paiement en promettant des retombées du fait de la participation ultérieure d'autres personnes à ce plan.

Ne vous laissez pas tromper par les affirmations selon lesquelles il est facile de gagner beaucoup d'argent.

# Multiplier vos revenus avec les Royalties\*

\*Les Royalties sont des paiements versés aux Superviseurs pleinement qualifiés. Gagnez jusqu'à 5 % du volume d'organisation mensuel sur trois niveaux de Superviseurs actifs de votre organisation.

Point Volume = la Valeur Point assignée à chaque produit Herbalife.

Points Royalties = un pourcentage du volume sur lequel un Superviseur gagne des Royalties.

Vous pouvez parrainer autant de Superviseurs de 1er Niveau que vous le souhaitez, et ce, partout où Herbalife est implanté.



**Vous pouvez gagner  
jusqu'à 5 % de  
Points Royalties  
sur 3 niveaux**

Exemple

**Vous**

Superviseur avec 2 500 Points Volume

Dans cet exemple, le TOTAL de Royalties = 1 500 Points Royalties

**1<sup>er</sup> niveau**

Superviseur avec 10 000 Points Volume

5 % = 500 Points Royalties

**2<sup>ème</sup> niveau**

Superviseur avec 8 000 Points Volume

5 % = 400 Points Royalties

**3<sup>ème</sup> niveau**

Superviseur avec 12 000 Points Volume

5 % = 600 Points Royalties



# Comment percevoir des revenus issus de la vente au détail, de la vente en gros et des Royalties

Exemple 1	Exemple 2	Exemple 3
<b>Vous</b> <b>Superviseur 2500 Points Vol.</b>	<b>Vous</b> <b>Superviseur 2500 Points Vol.</b>	<b>Vous</b> <b>Superviseur 2500 Points Vol.</b>
		
<b>Vous parrainez 2 Superviseurs</b>	<b>Vous parrainez 3 Superviseurs</b>	<b>Vous parrainez 5 Superviseurs</b>
<b>2 Superviseurs</b>	<b>3 Superviseurs</b>	<b>5 Superviseurs</b>
Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 5000 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 270€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 7500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 410€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 12 500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 680€/mois
<b>Ils parrainent chacun 2 Superviseurs</b>	<b>Ils parrainent chacun 3 Superviseurs</b>	<b>Ils parrainent chacun 5 Superviseurs</b>
<b>4 Superviseurs</b>	<b>9 Superviseurs</b>	<b>25 Superviseurs</b>
Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 10 000 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 540€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 22 500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 1 230€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 62 500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 3 400€/mois
<b>Ils parrainent chacun 2 Superviseurs</b>	<b>Ils parrainent chacun 3 Superviseurs</b>	<b>Ils parrainent chacun 5 Superviseurs</b>
<b>8 Superviseurs</b>	<b>27 Superviseurs</b>	<b>125 Superviseurs</b>
Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 20 000 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 1 080€/mois ou Total de 35 000 Pts Vol. d'organisation Vos primes de Royalties = approx. 1 890€/mois plus Prime de production de 2% = approx. 760€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 67 500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 3 690€/mois ou Total de 97 500 Pts Vol. d'organisation Vos primes de Royalties = approx. 5 330€/mois plus Prime de production de 4% = approx. 4 270€/mois	Chacun d'eux produit 2500 points Volume Total = 312 500 Pts. Vol. d'organisation R.O = approx. 17 000€/mois ou Total de 387 500 Pts Vol. d'organisation Vos primes de Royalties = approx. 21 080€/mois plus Prime de production de 6% = approx. 25 420€/mois
<b>Total des chèques approx.</b> <b>*2 650€/mois</b>	<b>Total des chèques approx.</b> <b>*9 600€/mois</b>	<b>Total des chèques approx.</b> <b>*46 500€/mois</b>

RATIO: 1PV: 1,31

câd : 1PV = 1,18 USD (taux de change : 1 USD = 0,90?)

\* Ces chiffres sont donnés à titre d'exemple de ce qui peut être accompli. Ils ne signifient pas que tout le monde obtiendra les mêmes résultats. La rapidité de progression et les résultats obtenus sont déterminés notamment par l'implication de chacun.

# Marketing de réseau

Le marketing de réseau a aujourd'hui plus de 50 ans. Il reste toutefois toujours voué à un bel avenir. La raison à cela est qu'il allie technologie et liberté d'entreprendre à la dynamique de personnes travaillant ensemble pour contribuer à leur succès mutuel.

## La libre entreprise de coopération en action

Cela vous permet d'accroître vos propres efforts de vente au détail et d'augmenter vos revenus en associant les efforts d'autres Distributeurs Indépendants.

C'est en parrainant d'autres personnes qui suivront votre propre exemple de vente au détail et de parrainage que vous obtiendrez cela.

- Individu à individu
- Directement au consommateur
- Pas de restriction territoriale
- Potentiel de revenus
- Royalties
- Reconnaissance

## Revenus internationaux

Le caractère international de l'activité de la société Herbalife vous permet d'obtenir de nouveaux clients et de parrainer de nouveaux Distributeurs dans l'ensemble des pays ouverts à l'activité Herbalife.

**Les volumes des ventes de tous les pays sont cumulés pour les qualifications, les primes de rendement et les bonus.**

Qui parmi vos connaissances vit à l'étranger ou rend en ce moment même visite à des proches et va bientôt rentrer dans son pays ?

**L'extension de votre activité à de nouveaux marchés à l'étranger ne dépend peut-être que d'une conversation!**

# Le pouvoir de la duplication

Imaginons que vous ayez le choix entre recevoir 100 000 Euros tout de suite ou un centime qui se multiplie exponentiellement tous les jours pendant 28 jours. Que choisiriez-vous ?

La plupart des gens prendrait les 100 000 € pensant qu'il s'agit là de la somme la plus importante. Mais ils ignorent le pouvoir de la duplication.

Ce centime qui se multiplie exponentiellement tous les jours représentera 1,3 millions d'Euros au bout de 28 jours.

Le Plan Marketing Herbalife vous permet de maîtriser le principe de la duplication !

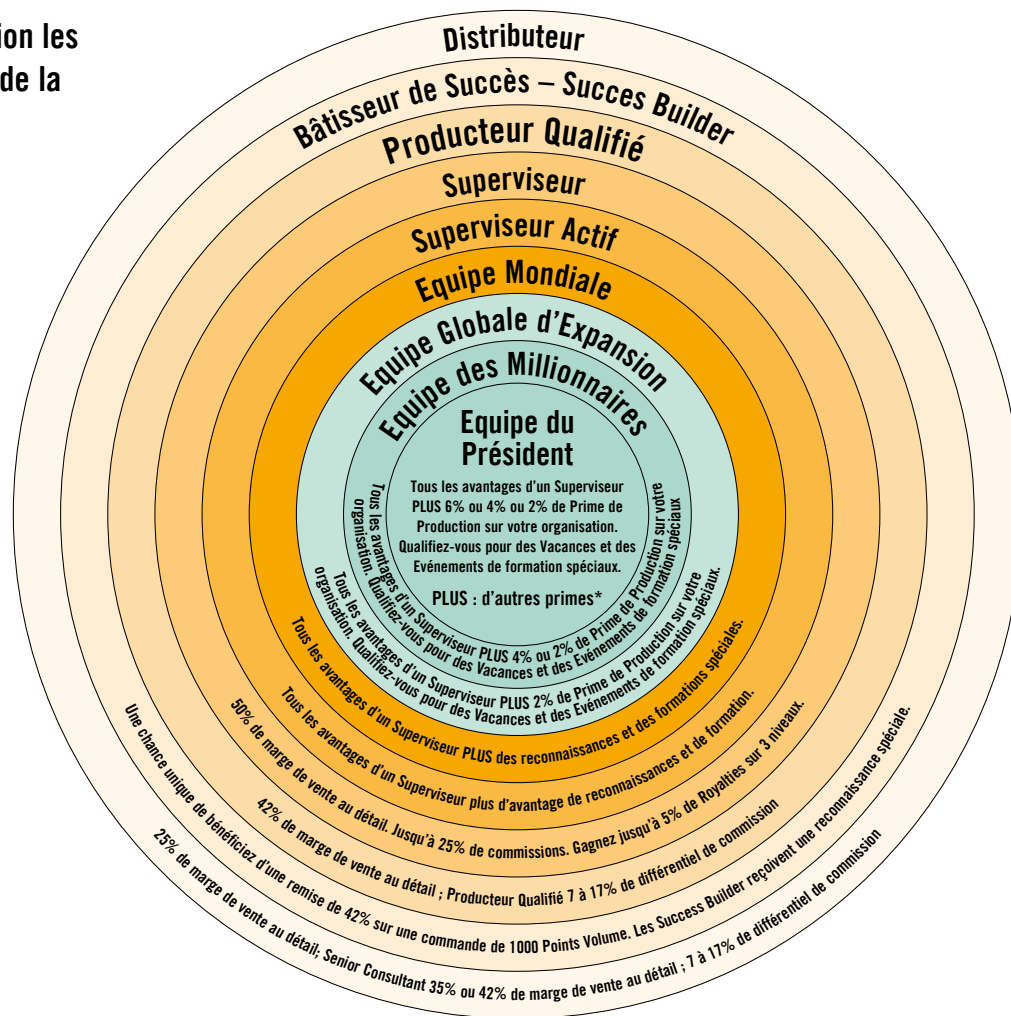
## Plan Marketing

L'un des plans de rémunération les plus fructueux de l'industrie de la vente directe

### Comment ça marche :

Etablissez une solide base de clients qui vous rapportent chaque mois des bénéfices sur les ventes au détail. Recrutez parmi eux ou d'autres personnes qui rejoignent votre organisation et formez-les pour faire la même chose que vous. Vous leur apprenez aussi à recruter d'autres personnes pour les aider. Bientôt, votre organisation comptera des dizaines de personnes ! En aidant et en formant ceux que vous parrainez, en leur montrant comment dupliquer ce processus en aval, vous pourriez bénéficier des généreuses primes et commissions versées par Herbalife pour vos volumes de vente. Lorsque vous donnez l'exemple au niveau des ventes au détail et du parrainage, les autres suivront votre voie. Exploitez le principe de la duplication.

- \*autres primes
- Président 20k**  
Jusqu'à 6,5% de prime de production sur votre organisation
- Président 30k**  
Jusqu'à 6,75% de prime de production sur votre organisation
- Président 50k**  
7% de prime de production sur votre organisation
- Equipes TAB**  
(Equipes TAB) signalés en vert





# La formation Plan Marketing en ligne!

Un outil indispensable pour vous aider à bien comprendre le Plan Marketing. Les vidéos de formation apparaissent en ligne à myherbalife.com (Sous l'onglet: les bases, puis cliquez sur « améliorations du Plan Marketing Herbalife »).

Le DVD a été produit en collaboration avec des distributeurs leaders. Il contient des informations du livret 4, faisant du Plan Marketing une expérience visuelle saisissante.



# Voici les sources de revenus qui peuvent s'offrir à vous...

## Marge de vente au détail

Jusqu'à 50 % en vendant au détail les produits Herbalife au public.

## Commissions

Il s'agit de la différence entre ce que vous payez pour vos produits et ce que les Distributeurs Indépendants de votre organisation paient pour leurs produits. Vous pouvez enregistrer jusqu'à 25 % de commissions.

## Primes de Royalties

En tant que Superviseur ayant des Superviseurs pleinement qualifiés ou en cours de qualification dans votre organisation, vous pouvez vous qualifier pour percevoir des primes de Royalties représentant 1 à 5 % de votre volume d'organisation mensuel.

## Equipe TAB - Prime de production

En tant que membre de l'Equipe TAB, vous pouvez recevoir de 2 à 7 % de prime de production sur le volume de ventes de votre organisation.

- Les membres de l'Equipe Globale d'Expansion (GET) peuvent percevoir 2 % du volume de leur groupe jusqu'au premier membre de l'Equipe TAB éligible lui-même pour une prime.
- Les membres de l'Equipe des Millionnaires peuvent percevoir entre 2 et 4 % du volume de leur groupe jusqu'au premier membre de l'Equipe TAB éligible lui-même pour une prime.

- Les membres de l'Equipe du Président peuvent percevoir entre 2 et 7 % du volume de leur groupe jusqu'au premier membre de l'Equipe TAB éligible lui-même pour une prime.

## Prime du Président

Il s'agit d'une prime annuelle versée aux membres de l'Equipe du Président qui se sont qualifiés. Vous pouvez participer à une prime mondiale, sur la base d'un pourcentage des ventes annuelles.

## Récompenses supplémentaires de l'Equipe du Président Plus

Des montres et des bijoux ornés de diamants signés par les plus grands créateurs sont offerts chaque année aux meilleurs Distributeurs mondiaux Herbalife en reconnaissance de leur brillante réussite.

## Vacances et Événements Spéciaux

Qualifiez-vous et combinez vacances et formations dans des endroits paradisiaques du monde entier.

## Récompenses supplémentaires

Gagnez des prix ou des primes supplémentaires à l'occasion de promotions spéciales. Ayez la possibilité de prendre la parole lors d'événements de la société pour former d'autres distributeurs.

# Il vous plaît ?

**Et comment ! Notre Plan Marketing est l'un des meilleurs jamais compilé dans notre secteur d'activité.**

**Grâce à lui, vous - et tous vos Distributeurs - pouvez enregistrer jusqu'à 73 % du chiffre d'affaires de la société.**

**Il a été conçu pour récompenser vos efforts et vous assurer des revenus immédiats et continus – l'avenir s'annonce bien pour vous !**

Pour comprendre parfaitement toutes les étapes du Plan Marketing Herbalife et découvrir comment vous pouvez grimper les échelons pour arriver en haut de l'échelle, rechercher en ligne sous l'onglet « Les bases » pour les vidéos dans la partie Améliorations du Plan Marketing. Le manuel de planification fournira étape par étape la façon de tirer le meilleur parti du Plan Marketing Herbalife.

Il vous montrera comment atteindre chaque nouveau niveau et ce que vous pouvez réaliser. Une présentation graphique simple de chaque degré ... et comment y parvenir.

# Séminaires de Formation au Succès (STS)

## S'impliquer ensemble pour la réussite de chacun

On le sait tous, le travail en équipe est plus efficace que le travail individuel. Si, à cette fin, les sociétés organisent des réunions à l'heure du petit-déjeuner ou du déjeuner, la société Herbalife va encore plus loin. En tant que Distributeur vous avez la chance de pouvoir assister à des réunions de formations approfondies et de bénéficier d'un système de réseau d'assistance. Venez assister à nos Séminaires de Formation au Succès (STS), organisés à intervalles réguliers.

## Qu'est-ce qu'un Séminaire de Formation au Succès ?

Un Séminaire de Formation au Succès est un séminaire de formation Herbalife sur un ou deux jours, organisé par les distributeurs une fois par mois, qui se déroule le week-end à divers endroits, dans tout le pays.

C'est l'occasion pour vous de retrouver d'autres distributeurs et d'échanger des idées cruciales sur vos activités respectives.

Les meilleurs Distributeurs Herbalife y viennent partager avec vous les secrets de leur réussite. Vous entendrez aussi les témoignages de Distributeurs de tous les niveaux expliquant comment les produits Herbalife ont amélioré leur qualité de vie, tant sur le plan physique que sur le plan social.

## Ce que vous y apprendrez

Les occasions d'apprendre sont quasiment illimitées.

Vous apprendrez :

- **Comment trouver et fidéliser vos clients et vous forger une solide activité liée à la vente des produits**
- **Comment affiner vos techniques de recrutement**
- **Comment simplifier la gestion de votre organisation et mieux gérer votre temps**
- **Comment devenir un grand leader...**

Rien ne saurait être aussi bénéfique pour votre activité qu'une Formation au Succès (STS). Demandez à votre Sponsor quand aura lieu la prochaine formation dans votre région ou rendez-vous sur notre site [www.myherbalife.com](http://www.myherbalife.com) pour plus d'informations.



# Herbalife en fête

## Allier l'utile à l'agréable

Evidemment il n'y a pas que les affaires. Il faut bien s'amuser un peu. Et les Distributeurs Herbalife savent très bien faire la fête.

Qu'il s'agisse de séminaires de Formation au Succès, de fêtes d'anniversaire, d'Extravaganzas dans les plus grandes villes d'Europe ou de vacances en compagnie des plus grands Leaders Herbalife, les occasions de faire la fête n'ont pas manqué ces dernières années.

Le travail dur mérite d'être récompensé et c'est pourquoi nous ne nous contentons pas de développer nos affaires, mais nous savons aussi prendre du bon temps. Lorsque vous devenez Distributeur, vous pouvez vous qualifier pour participer à nos vacances exclusives et à nos séminaires de formation ciblées dans le monde entier. Les rendez-vous d'Herbalife se déroulent toujours dans des endroits fascinants du globe, célèbres pour

leurs plages, leur climat, leur environnement paradisiaque et bien plus encore. Sans compter que les formations dispensées sont les meilleures de notre secteur d'activité.

Quel meilleur moyen pour découvrir le monde et développer vos compétences par la même occasion ?



# Ne tardez plus et qualifiez-vous dès maintenant pour :

- **D'éblouissantes Extravaganzas annuelles dans les plus belles villes d'Europe**
- **Des vacances dans des lieux exotiques**
- **Des Extravaganzas mondiales aux Etats-Unis**
- **Des dîners de gala, soirées, fêtes et séances photos avec les 'Légendes d'Herbalife'**





# Poursuivez votre activité partout dans le monde

## Vous connaissez des personnes qui vivent à l'étranger ?

L'avantage de votre activité Herbalife, c'est que vous pouvez l'exercer partout dans le monde. Vous pouvez même faire vos analyses corporelles par téléphone avec votre Estimateur de protéines !

Pensez aux personnes que vous pourriez contacter.

- **Connaissez-vous des personnes vivant à l'étranger ?**
- **Connaissez-vous des personnes ayant de la famille à l'étranger ?**
- **Avez-vous prévu de faire un voyage à l'étranger ?**

Démarrer votre activité internationale, c'est simple comme un coup de fil !



# C'est bien plus qu'une simple activité commerciale...

**C'est un mode de vie !**

- **Amusez-vous et faites de nouvelles rencontres**
- **Partagez des intérêts communs avec des personnes motivées et positives**
- **Ressentez cet énorme sentiment de satisfaction qu'il y a à aider les gens à améliorer leur qualité de vie**
- **Faites croître votre activité et enrichissez-vous, dans tous les sens du terme**

[www.myherbalife.com](http://www.myherbalife.com)





# Herbalife sur la Grande Toile

## Herbalife.com et myherbalife.com

soulignent notre présence et notre croissance internationales. Il est de notre priorité de vous fournir des communiqués et des informations commerciales, marketing et institutionnelles mises à jour et pertinentes. Quel meilleur moyen que de le faire via Internet.

**Herbalife.com** est le site Herbalife destiné aux consommateurs. Tout le monde peut y accéder et il est d'ailleurs conseillé d'y orienter vos clients potentiels. Vous-même y trouverez une multitude d'informations sur l'histoire, l'activité et les produits d'Herbalife. C'est un excellent point de départ pour tout apprendre sur la société Herbalife et sur nos valeurs. C'est également un point de référence précieux pour tous les Distributeurs, anciens et nouveaux.

**Myherbalife.com** est le portail réservé aux Distributeurs. Créé spécialement pour vous, Distributeurs, c'est sur **myherbalife.com** que vous trouverez toutes les informations relatives aux séances de formation et autres rendez-vous importants. Le site est traduit en plusieurs langues et vous tient informé de l'actualité Herbalife du monde entier. Vous pouvez également vous connecter à **www.hlc.myherbalife.com** (accès possible par **www.herbalifecentral.com** également) pour accéder à votre compte e-mail, actualiser vos informations personnelles et accéder à nos outils de commercialisation en ligne (Business Tools Online).

www.herbalife.com



www.herbalifecentral.com



# Business Tools... Online

**Business Tools Online (BTO) met à votre disposition des outils de commercialisation 24/24 heures et 7/7 jours, d'un simple clic de souris.**

D'une navigation simple et doté d'une multitude de ressources, ce service en ligne est indispensable à tous les Distributeurs.

[www.myherbalife.com](http://www.myherbalife.com)



Vous pouvez télécharger GRATUITEMENT les outils des rubriques suivantes :

- **Des flyers clients**
- **Des flyers d'opportunité commerciale**
- **Des témoignages clients**
- **Des fiches produits**
- **Des recettes**
- **Des invitations**
- **Des conseils utiles**
- **Des posters**

Destiné spécifiquement à vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux, Business Tools Online vous permet de démarrer du bon pied et représente un avantage inestimable.

Allez dès aujourd'hui sur [Herbalifecentral.com](http://Herbalifecentral.com), cliquez sur Business Tools Online (BTO) et consultez notre site sans plus tarder.



# La formule gagnante

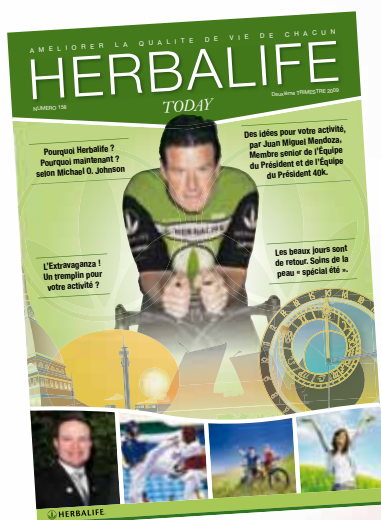
**Votre magazine quadrimestriel gratuit.**

**Le magazine Today est publié tous les 4 mois. Un exemplaire vous est envoyé GRATUITEMENT avec chacune de vos commandes de produits.**

Rédigé exclusivement à votre attention, Today vous tient informé des lancements de nouveaux produits, des promotions, des rendez-vous, des formations et bien plus encore.

Today est un magazine actuel qui contient également des conseils sur le bien-être, qu'il s'agisse d'aller manger au restaurant sans faire d'excès ou de protéger sa peau du soleil, Today intègre des extraits d'articles très utiles à partager avec vos clients. Nos articles commerciaux regorgent de conseils provenant de nos meilleurs Distributeurs et d'astuces pour gérer votre activité en toute simplicité. Sans compter notre rubrique destinée à remercier et à féliciter toutes celles et ceux qui franchissent les échelons de notre Plan Marketing.

Chaque numéro contient également un encart de 4 pages en couleur traitant d'aspects particuliers en réponse aux questions de vos clients. Y figurent également des témoignages très motivants et des conseils sur le bien-être à partager sans modération avec vos nouveaux clients et vos clients existants.



**Bonne lecture pour votre prochain magazine Today.**

# Et maintenant ?

- Lisez les autres Livrets sur l'Opportunité commerciale internationale
- Lisez la brochure produits
- Essayez vous-même les produits Herbalife et notez les changements/résultats.
- Parlez des produits Herbalife autour de vous
- Commencez à utiliser les outils disponibles y compris les outils d'aide en ligne.
- Suivez les conseils énoncés dans le Livret 2 et commencez à recruter vos nouveaux clients
- Demandez à votre sponsor des informations sur les formations à venir
- Et regardez votre activité se développer.



# Mon Plan d'action

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Mon Plan d'action

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Mon Plan d'action

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

On ne sait pas ce que vous êtes capable de faire quand ils vous motivent. On ne sait pas ce que vous êtes capable de faire quand vous croyez en eux. On ne sait pas ce qu'il se passera quand vous agirez comme eux.



## Jim Rohn 1930 - 2009